

«SALERNO PULITA S.p.A.»

**ATTO DI DETERMINA DELL'AMMINISTRATORE UNICO**

**n.176 del 03.12.2023**

- **Vendita multimateriale leggero EER 150106 con delega e subdeleghe relative alle frazioni merceologiche dei servizi di pulizia e cernita a COREPLA-CORIPET-CONIP- RICREA-CIAL-COMIECO)**
- **Contratto attivo ex art. 13 comma 2 del D.lgs 36/2023**
- **determina a contrarre ex art. 17 comma 1 del Dlgs 36/2023;**
- **Nomina Responsabile Unico del Progetto ex art. 15 del D.lgs 36/2023 (R.U.P.)**
- **Nomina Responsabile della Fase di esecuzione del contratto**

**L'AMMINISTRATORE UNICO**

**Premesso:**

a) Che La Salerno Pulita Spa, in quanto affidataria del servizio di raccolta differenziata dei rifiuti per la città di Salerno, rinviene, nell'ambito della predetta attività, anche il così detto multimateriale leggero (Codice EER 150106);

b) Che per le precedenti annualità la Società ha inteso accorpate il servizio di pulizia e cernita del multimateriale predetto in unico servizio sinergico, volto anche alla vendita del multimateriale in parola, ma anche alla pulizia ed alla cernita;

c) Che con relazione prot. 1261 del 20.11.2023, a firma del sig. Pasquale Memoli, a seguito dell'introduzione di nuove metodologie di lavoro e dell'evoluzione del mercato, è stata evidenziata l'opportunità di valutare l'attivazione di una procedura di scelta del contraente volta alla stipula di un contratto (attivo) di vendita del multimateriale 150106 raccolto, così variando le procedure utilizzate a tutt'oggi, lasciando le attività di selezione/pulizia e smaltimento sovrapposte all'Operatore Economico/acquirente del multimateriale predetto, nell'ambito del così detto sistema delle deleghe e sub-deleghe delle piattaforme aderenti al COREPLA;

d) Come evidenziato dal RUP, con la vendita diretta del multimateriale l'azienda avrebbe il vantaggio di incassare mensilmente e direttamente dall'O.E. quanto stabilito dall'offerta di gara, senza aspettare i classici 90 giorni di verifiche da parte di COREPLA, di ridurre l'utilizzo delle risorse umane (es. evitando di inviare il personale per le analisi COREPLA), evitare il rischio di variazione di fascia in base ad eventuali impurità (abbassando i ricavi COREPLA). Infine, la Società non avrebbe la necessità di verifica delle fatture dall'O.E. in quanto verrebbero ad essere eliminate le voci di selezione e sovrapposte ed il pagamento delle stesse.

e) La nota predetta evidenzia, infine, che per avviare tale procedura di vendita del multimateriale, la Salerno Pulita dovrà concedere in delega le convenzioni di filiera all'Operatore Economico che avrà garantito l'offerta più vantaggiosa nella relativa

procedura competitiva, secondo un sistema parametrato prezzo/distanza chilometrica della piattaforma messa a disposizione, che comunque non dovrà superare la distanza di 45 km (90 andata/ritorno) pena l'antieconomicità del contesto.

**Considerato che**

**f)** Appare opportuno, per evidenti ragioni di risparmio economico e di ottimizzazione delle risorse umane procedere allo scorporo dei predetti servizi di pulizia e cernita del precitato multimateriale dall'attività di vendita dello stesso, mediante l'istituto della delega e della subdelega circa l'espletamento delle attività predette, da conferire all'acquirente del multimateriale in argomento, e da espletarsi presso le piattaforme COREPLA- da parte del ridetto affidatario, come ad individuarsi in ragione del preventivo scrutinio dei requisiti di legge, e del miglior prezzo d'acquisto offerto.

**g)** Alla luce delle argomentazioni che precedono, la Salerno Pulita Spa deve procedere alla scelta del contraente/acquirente del predetto multimateriale leggero, cui attribuire delega per le attività di cernita e pulizia e di smaltimento sovrvallo, da esercitarsi presso le piattaforme aderenti al così detto circuito "Coerepla";

**h)** Trattandosi di contratto attivo, che determina dunque un guadagno per la Salerno Pulita, trovano applicazione l'art. 13 comma 2 del Dlgs 36/2023 secondo il quale le disposizioni del Codice non si applicano inter alia, ai precitati contratti attivi, ed il successivo comma 5, secondo il quale l'affidamento dei contratti che offrono opportunità di guadagno economico avviene tenendo conto dei principi di cui agli artt. 1 (principio del risultato); 2 (principio della fiducia) e 3 (principio dell'accesso al mercato);

**i)** Funzionalmente al rispetto dei principi che precedono appare pertanto opportuno, *recte* necessario, procedere alla pubblicazione di avviso di indagine di mercato per l'individuazione degli operatori economici in possesso dei requisiti di legge idonei alla contrattazione con la P.A. ed in possesso altresì dei requisiti di legge per l'attribuzione della delega all'espletamento delle attività di cernita /pulizia del materiale e smaltimento sovrvallo interessati alla formulazione di offerta a rialzo sul prezzo di vendita da porre a base di rialzo;

**j)** Alla luce delle stime effettuate dagli Uffici l'importo da porre a base di rialzo va fissato in € 105,000 a tonnellata;

**k)** Poiché il multimateriale in oggetto va trasportato a cura della Salerno Pulita presso piattaforma autorizzata per le relative attività di scarico/cernita/pulizia ed imballaggio, con smaltimento sovrvallo, tutte a attività a cura dell'affidatario, appare opportuno, funzionalmente alla scelta del contraente temperare il prezzo offerto a rialzo con il chilometraggio derivante dal sito ove insiste la piattaforma indicata dagli Operatori Economici, individuando una formula matematica che, tenendo conto degli oneri di trasporto (sia in termini di costi di carburante, che in termini di ottimizzazione delle risorse umane) come derivanti dal sito ove insiste la piattaforma, e del prezzo offerto,



consenta di individuare, nel rispetto del principio del risultato, l'offerta maggiormente vantaggiosa per la Salerno Pulita;

1) Ferma l'ammissibilità di piattaforma entro il limite della distanza di 45 Km dalla sede della Salerno Pulita, la formula predetta venga - unitamente ai requisiti richiesti per la formulazione dell'offerta, alle modalità operative del rapporto contrattuale e ad ogni ulteriore elemento utile al rispetto dei principi del risultato e della fiducia - riportata nell'avviso pubblico sopra citato, che costituirà anche disciplinare e capitolato prestazionale per la scelta del contraente

#### **DETERMINA/DISPONE**

- 1) Procedersi alla scelta del contraente per l'acquisto del multimateriale leggero raccolto dalla Salerno Pulita nell'ambito dell'attività di raccolta differenziata, con oneri di trasporto presso piattaforma autorizzata, aderente al circuito COREPLA, per la pulizia e la cernita a carico della medesima Salerno Pulita;
- 2) La durata del contratto è di 12 mesi con opzione di rinnovo per mesi 12;
- 3) che il costo stimato solo del contratto, in considerazione del prezzo a rialzo previsto (euro 105,00) e di 5.500 tonnellate circa raccolte e da alienare, è di euro 577.500,00, salvo il rialzo oltre Iva;
- 4) Che le piattaforme di smaltimento ammissibili a gara siano poste ad una distanza massi ma di 45 Km dalla sede della Salerno Pulita;
- 5) Il Responsabile Unico del Progetto è il sig. Pasquale Memoli (dipendente della S.A. e Coordinatore Impianti), che consegnerà il CIG per il relativo contratto solo all'esito della determinazione del costo contrattuale formalizzato dall'affidatario;
- 6) Il Responsabile dell'Esecuzione del contratto è l'Ing. Luca Palmentieri (dipendente della S.A. e Capo Impianto di entrambi i due siti);
- 7) il RUP provvederà alla predisposizione in via definitiva degli atti di gara, ed a tutti gli adempimenti successivi, ivi compresa la tenuta della gara quale seggio di gara, d'intesa con l'Ufficio Gare (atteso che la stessa, come detto, è da aggiudicarsi con il sistema del maggior prezzo, temperato dalla formula matematica relativa alla distanza delle piattaforme indicate) e le successive attività di verifica requisiti, BDNA e pubblicità.



«*Salerno Pulita S.p.A.*»

L'Amministratore Unico

*Dott. Vincenzo Bennett*